

Sales Manager (w/m)

1 DAS UNTERNEHMEN

Die Steirische Breitband- und Digitalinfrastrukturgesellschaft m.b.H. (sbidi) ist eine 100% Tochtergesellschaft des Landes Steiermark. Unser erklärtes Ziel ist, im Zuge der Breitbandstrategie des Landes Steiermark, eine flächendeckende, nachhaltige und ökonomische Glasfaserinfrastruktur in unterversorgten Gebieten zu errichten. Die Kernaufgaben der sbidi umfassen neben der Errichtung von Glasfasernetzen auch die Beratung der Gemeinden und die Koordination der Breitbandaktivitäten der Internetanbieter, um einen raschen und strategiekonformen Ausbau der Breitbandinfrastruktur, insbesondere von Glasfasernetzen, zu gewährleisten. Dabei agiert die sbidi im Interesse der Allgemeinheit und ist vollkommen unabhängig, um auch bisher benachteiligten Gebieten den Weg in die Zukunft zu ermöglichen. Weitere Informationen unter www.sbidi.eu

2 IHRE AUFGABEN

- 📍 Repräsentation der sbidi Richtung Regionen und Gemeinden
- 📍 Beratung der steirischen Gemeinden/Regionen bezüglich Breitbandversorgung und Glasfaserausbau
- 📍 Entwicklung von Glasfaserausbauprojekten (flächige und kleinteilige Projekte)
 - Organisation und Durchführung von Infoveranstaltungen
 - Erreichung der vorgegebenen Marktanteile
 - Entwicklung von Kommunikationsvorlagen
 - Abschluss von Kooperationsvereinbarungen
- 📍 Entwicklung und Umsetzung eines Vertriebskonzeptes für den mehrgeschossigen Wohnbau
- 📍 Aktive Steuerung der „Aktivnetzbetreiber“ (ANOs)
 - Erweiterung des Dienste- und Providerangebotes auf den sbidi-Netzen
 - Schaffung eines zukunftssicheren Vorleistungsportfolios
- 📍 Vertriebsmodelle entwickeln und an den Markt anpassen
- 📍 Erhöhung der Take-up-Rate bei Bestandsprojekten
- 📍 Koordination von Förderprojekten

3 IHRE KOMPETENZEN

- 📍 Abgeschlossene Ausbildung in der BWL od. Technik, vorzugsweise Universität oder Fachhochschule (FH), HAK, HTL Abschluss oder Vergleichbares bei entsprechender Berufserfahrung auch möglich.
- 📍 3+ Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und/oder Marketing (vorzugsweise im Bereich Telekommunikation oder Infrastruktur)
- 📍 Interesse an IT- und Telekommunikationsdiensten
- 📍 Sie arbeiten gerne mit Menschen, sind sprachgewandt und überzeugungsstark
- 📍 Erfahrungen und gute Kenntnisse mit MS-Office und ERP Systeme, insb. in den Funktionsbereichen Projektmanagement und CRM
- 📍 Analytisches Verständnis, strukturierte Arbeitsweise und hohe Problemlösungskompetenz
- 📍 hohe Eigeninitiative, Kommunikationsfähigkeit und Teamorientierung
- 📍 Flexibel einsetzbar, belastbar und verantwortungsbewusst
- 📍 Professionelles Auftreten (intern/extern)
- 📍 Führerschein B

4 WIR BIETEN

- 📍 Attraktives Gehalt iHv EUR 3.255 brutto pro Monat im Ausmaß von 40h/Woche, Entlohnungen lt. KV für ArbeitnehmerInnen in Telekom-Unternehmen, Bereitschaft zur Überzahlung in Abhängigkeit von Qualifikation und Erfahrung
- 📍 Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- 📍 Flexible Arbeitszeitgestaltung
- 📍 Praktische Einarbeitung und gute Weiterentwicklung im Aufgabenbereich
- 📍 Mitarbeit in einem motivierten Team und Start-Up-Unternehmen
- 📍 Moderne und komfortable Arbeitsplatz- und Büroausstattung
- 📍 Dienstort mit idealer Autobahnanbindung und kostenlosen Parkplätzen im innovativen Impulszentrum in 8074 Raaba-Grambach

5 INTERESSE?

Wenden Sie sich an Monika Lienhart unter office@sbidi.eu. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung bis 28.02.2021